



Мотивы – это те скрытые, тайные струны, которые управляют нашими действиями. Кое-что из этого мы учимся осознавать и даже управлять этим. Некоторые из них остаются для нас загадкой, хотя и лежат практически на поверхности – мы думаем, что другие люди похожи на нас и мыслят точно так же.

Фрэнк Пьюселик, Президент компании Pucelik Consulting Group

О чем этот тренинг?

Что движет поведением человека? Почему мы ставим те или иные цели? Почему они отличаются от целей других людей в похожих условиях? С некоторыми людьми нам общаться легко и просто, а другие нас не понимают – почему?

Цель и задачи тренинга

Детально изучить три основных мотива человеческого поведения. Определить наиболее эффективные способы коммуникации между представителями всех мотивов. Развить гибкость в использовании всех трех мотивов в себе. Научиться ставить и корректировать задачи, исходя из ведущего мотива подчиненного. Определять эффективное размещение сотрудников в иерархии, исходя из сочетаемости карт их мотивов.

Актуальность тренинга

В ходе тренинга участники познакомятся с практическими результатами одного из интереснейших исследований XX века – исследованием моделей человеческой мотивации. Мы узнаем, что послужило ключом к успеху нашим наиболее выдающимся современникам, познакомимся с тремя главными мотивами, которые ими движут, и узнаем, как они мыслят. Вся информация тренинга – сугубо практическая. Ее эффективность была доказана многими лидерами ведущих компаний мира, а сейчас представленные на тренинге инструменты помогают развиваться и отечественным компаниям.

www.frankpucelik.com

e-mail: office@frankpucelik.com

Тел/факс: +38 (0482) 340335, 332182

65058, Украина, Одесса | проспект Шевченко 33-Б, офис№3

В процессе тренинга участники события научатся:

- Быстро и безошибочно определять карту мотива собеседника, подчиненного, коллеги
- Развивать силу мотива в себе самом для повышения гибкости своих действий в бизнесе
- Развивать силу мотива в других для того, чтобы сотрудники могли находить в работе то, что им интересно, и работать с полной отдачей
- Корректировать информацию с «языка» одного мотива на другой для того, чтобы использовать разные мотивы при работе над разными задачами, достигая максимальной продуктивности
- Эффективно строить коммуникацию с любым человеком в продажах и презентациях, при ведении переговоров, обучении людей.

Коротко о тренере



Фрэнк Пьюселик - президент, главный консультант по организационному развитию и ведущий бизнес-тренер Pucelik Consulting Group.

Бизнес-тренер с мировым именем, входит в ТОП-100 бизнес-тренеров США (по версии Института Организационного Развития США), один из трех основателей нейролингвистического программирования, автор ряда книг по психологии и десятков публикаций по управлению персоналом, мотивации, работе с информацией.

Ежегодно Фрэнк Пьюселик обучает более 2 000 менеджеров высшего и среднего звена наиболее успешных компаний в странах СНГ. Постоянный докладчик на конференциях, форумах и других образовательных мероприятиях.

Организационные подробности

Тренинг будет проходить 29-30 сентября 2012 года (с 10.00 до 18.00), в Киеве по адресу: ул. Шолуденко, 3 (бизнес-центр «Кубик», [онлайн-карта](#)).

Стоимость участия одного человека равна 500 у.е. (стоимость указана в долларах США в рекламных целях).

В стоимость участия входят обеды в ресторане Панорама, кофе-брейки, сертификаты об участии, раздаточные материалы, фотографии с тренинга.

*Для групп участников от 2 до 5 человек действует скидка 10%

Чтобы зарезервировать место в группе участников, пожалуйста, свяжитесь с менеджером:

- +38(050) 390 44 00, (0482) 340 335
- sales@frankpucelik.com

www.frankpucelik.com

e-mail: office@frankpucelik.com

Тел/факс: +38 (0482) 340335, 332182

65058, Украина, Одесса | проспект Шевченко 33-Б, офис№3